

WORKSHOPS SEMINARE WEITERBILDUNGEN LEHRGÄNGE FIRMENSCHULUNGEN



KDG

SEMINAR-
ANGEBOTE

2018/19

KDG KILIAN D. GRÜTTER
DEVELOPMENT TRAININGS MEDIATION

KDG WEITERBILDUNGSSEMINARE – INNOVATIV UND PRAXISNAH

Suchen Sie neue Denkangebote für Ihr Berufsleben, wollen Sie Ihre Fachkompetenz fördern oder ganz einfach Ihren Horizont erweitern?

KDG setzt auf erlebnisorientiertes, berufspraktisches Lernen und bietet ein umfassendes Programm an praxisgerechten Seminaren in den Bereichen Führung und Motivation, Konfliktmanagement, Teambuilding und -entwicklung, Kommunikation, Verhandlungstechnik und Verkauf sowie Unterrichts- und Schulentwicklung an. Der Nachhaltigkeit der Weiterbildung wird besondere Aufmerksamkeit geschenkt.



SEMINARE FÜHRUNG UND MOTIVATION



LEADERSHIP – EXZELLENZ DURCH MUSTERBRUCH

Führungsaufgaben sind sehr anspruchsvoll. Wie gelingt es mir als Führungskraft, radikale neue Denkangebote umzusetzen, um wirkungsvolle Resultate und motivierte Mitarbeitende zu haben? In einem motivierenden Rahmen werden die Teilnehmenden ihr eigenes Führungsverhalten überdenken und ihre Motivationsfähigkeit besser kennenlernen, verbessern und nachhaltig weiterentwickeln.



MITARBEITENDE ERFOLGREICH FÜHREN UND MOTIVIEREN

Führungsaufgaben sind sehr anspruchsvoll. In diesen Seminaren lernen Sie mit praxisnahen und aussergewöhnlichen Übungen verschiedene Führungsstile kennen und entwickeln Ihre Führungsphilosophie gezielt weiter. Der Motivation wird dabei spezielle Aufmerksamkeit geschenkt. Sie erhalten im Seminar kreative und interessante Denkangebote zur praktischen Umsetzung.



SEMINARE FÜHRUNG UND MOTIVATION

ZAUBERHAFTER FÜHRUNG – MITARBEITENDE POSITIV BEEINFLUSSEN

Magie und Führung haben viel mehr gemeinsam, als man zunächst denkt. Bei magischen Präsentationen oder Shows vor Publikum sind gleiche Mechanismen wie in der alltäglichen Führungsarbeit mit Mitarbeitenden entscheidend.

In einem motivierenden Rahmen werden die Teilnehmenden beide Bereiche, Führung und Zauberei, miteinander verbinden – mit verblüffenden Effekten und Ergebnissen.



SEMINARE ERFOLGREICHES KONFLIKTMANAGEMENT

KONFLIKTE ANALYSIEREN, SPANNUNGEN NUTZEN, KONFLIKTE LÖSEN

Konflikte erfolgreich lösen: Lernen Sie Tools, Handlungsmodelle und Lösungsansätze in unserem Konfliktmanagement-Seminar kennen. Intensiv, praxisnah und innovativ.



KONFLIKTE SIND POTENTIALE FÜR UNTERNEHMEN

Auslöser von Konflikten sind häufig Spannungen und Drucksituationen. Auch eine gegenseitige Abhängigkeit fördert diverse Konfliktsituationen. Konflikte sind aber nur solange negativ, wie versucht wird, diese mit viel Aufwand zu ignorieren oder zu bekämpfen. Nutzen Sie sie als Potentiale!



SEMINARE ERFOLGREICHES KONFLIKTMANAGEMENT



SOUVERÄNER UMGANG MIT SCHWIERIGEN ZEITGENOSSEN



Es gibt sicherlich auch in Ihrem persönlichen Umfeld – ob privat oder bei der Arbeit – Menschen, die scheinbar an allem und jedem herummeckern, schnell überreagieren, sehr aufbrausend und impulsiv auftreten, andere unverhältnismässig attackieren oder schlichtwegs kritikresistent sind.

Mit anderen klarzukommen, ist nicht immer einfach und manchmal eine echte Herausforderung. Wir empfinden unsere Mitmenschen oft dann als schwierig, wenn ihr Verhalten uns fremd ist und wir es mit unserem eigenen Wertebild nicht erklären können. Erfahren Sie hier spannende Denkanstösse für einen Konstruktiven Umgang.

SEMINARE TEAMBILDUNG UND -ENTWICKLUNG



ERFOLGREICHES ARBEITEN IM TEAM



Der unternehmerische Erfolg hängt vom Teamwork ab. Nur bei einem Team, in dem sich die Fähigkeiten der einzelnen «Spieler» ergänzen, ist das Ganze grösser als die Summe der einzelnen Teile.

LERNEN IST WIE RUDERN GEGEN DEN STROM. SOBALD MAN AUFHÖRT, TREIBT MAN ZURÜCK.

Benjamin Britten

Mehr Infos über die Seminare finden Sie unter: www.kiliangruetter.ch

SEMINARE VERHANDLUNGSTECHNIK UND VERKAUF



ERFOLGREICH VERHANDELN

Täglich dürfen wir verhandeln. Wir machen das jeweils bewusst oder unbewusst. In einem ansprechenden und motivierenden Rahmen erhalten Sie wertvolle Impulse zu einer erfolgreichen Verhandlungstechnik.



WIRKSAME UND ERFOLGREICHE KUNDENGESPRÄCHE

Was bei Begegnungen mit Menschen zählt, gilt genau auch bei Kundenkontakten: Der erste Eindruck zählt.

Das Seminar zeigt einerseits auf, wie Sie Ihr Unternehmen bei Kundengesprächen erfolgreicher und kompetenter vertreten und andererseits effizient Ihr Ziel erreichen. Auch im Umgang mit schwierigen Situationen oder Reklamationen lernen Sie wirkungsvolle Techniken kennen und bleiben souverän.



In einem interaktiven Rahmen werden die Teilnehmenden ihre Fähigkeiten verbessern und weiterentwickeln.

SEMINARE KOMMUNIKATION



ERFOLGREICHE KOMMUNIKATION IM BERUFSALLTAG

Die Fähigkeit, mit anderen Menschen zu kommunizieren, ist wohl die wichtigste Eigenschaft und entscheidet darüber, ob wir uns in unserem Arbeitsalltag zurechtfinden oder nicht.



Mehr Infos über die Seminare finden Sie unter: www.kiliangruetter.ch

SEMINARE KOMMUNIKATION



KONSTRUKTIVE BEZIEHUNGSGESPRÄCHE

Offene Kommunikation ist das A und O jeder funktionierenden Beziehung oder Partnerschaft.

In der partnerschaftlichen Kommunikation haben Frauen und Männer oft das Gefühl, eine «andere» Sprache zu sprechen und nicht verstanden zu werden. Es kommt zu Missverständnissen und das Paar gerät in eine Verständnisfalle und als Folge daraus verstummt man oft gegenseitig.

Das Seminar bietet in einem praxisnahen und motivierenden Rahmen Paaren die Gelegenheit, aus dieser Falle gemeinsam wieder heraus zu finden und zeigt auf, wie sich eine positive Kommunikation auf die Partnerschaft auswirkt.



SEMINARE UNTERRICHTS- UND SCHULENTWICKLUNG



MAGISCHE UNTERRICHTSEINSTIEGE FÜR LEHRPERSONEN

Erfahren Sie neue, spannende Impulse für einen gelungenen Unterrichtseinstieg.

Staunen, bewundern und verblüffen – die ursprüngliche Art des frühkindlichen Lernens werden Sie für sich und Ihren Unterricht wiederentdecken und erfolgreich anwenden können – mit spannenden magischen Effekten und speziellen Ergebnissen.



Mehr Infos über die Seminare finden Sie unter: www.kiliangruetter.ch



SEMINARE UNTERRICHTS- UND SCHULENTWICKLUNG

ERFOLGREICHES CLASSROOM-MANAGEMENT

Zeitgemässe Unterrichtsführung ist sehr anspruchsvoll. Wie gelingt es mir als Lehrperson neue Denkangebote umzusetzen, um wirkungsvolle Resultate und motivierte Schülerinnen und Schüler zu haben?

In einem interaktiven Rahmen werden die Teilnehmenden ihr Unterrichtsverhalten und ihre Motivationsfähigkeit besser kennenlernen, verbessern und nachhaltig weiterentwickeln.



AKTIVES KONFLIKTMANAGEMENT AN SCHULEN – KONFLIKT ALS CHANCE

Konflikte sind im schulischen Kontext sehr häufig anzutreffen: Differenzen zwischen Schulleitung und Lehrern, unterschiedliche Zielsetzungen zwischen Schülern und Lehrern, verschiedene Auffassungen von Eltern und Klassenlehrpersonen oder auch Konflikte unter Lehrpersonen. Auslöser von Konflikten sind häufig Spannungen, vermehrte Leistungs- und Drucksituationen. Auch eine gegenseitige Abhängigkeit fördert diverse Konfliktsituationen. Konflikte sind aber nur solange negativ, wie versucht wird, diese mit viel Aufwand zu ignorieren oder zu bekämpfen.



Mehr Infos über die Seminare finden Sie unter: www.kiliangruetter.ch

SEMINARE UNTERRICHTS- UND SCHULENTWICKLUNG

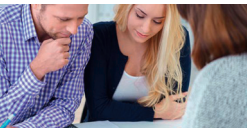


SCHWIERIGE PERSONALGESPRÄCHE ERFOLGREICH FÜHREN



Vom professionellen Mitarbeitergespräch profitieren alle Beteiligten: Schulleitungsmitglieder, Führungspersonen, Mitarbeitende, Team und letztlich das ganze Schulumfeld. Erwartungen sind ausgesprochen, der Handlungsrahmen wird klar, delegierte Aufträge werden umgesetzt, Kritikpunkte besprochen und die Arbeitsbeziehungen entwickeln sich positiv.

ANSPRUCHSVOLLE ELTERNESPRÄCHE ERFOLGREICH MEISTERN



Elterngespräche sind im schulischen Kontext anspruchsvoll und oftmals sehr emotional, obwohl Eltern wie auch Lehrpersonen im Grunde das Gleiche wollen: Das Beste für das jeweilige Kind. Sobald Eltern auf Konfrontationskurs gehen, Gespräche abblocken oder verbal ausfällig werden, fühlen sich Lehrpersonen als Folge brüskiert oder angegriffen und reagieren oftmals auf die gleiche Art und Weise. So kommt es unweigerlich zu einer Eskalationsspirale, welche in Frust und Ärger beider Parteien mündet. Aber auch dann, wenn die Eltern kooperationswillig sind, fällt es nicht immer leicht, zielführende und konsensorientierte Elterngespräche zu führen. In einem motivierenden und zielführenden Setting verbessern Sie Ihre Gesprächskompetenzen in schwierigen Situationen.